

## MITTELSTAND IM MITTELPUNKT

## Factoring bietet Zukunftschancen

**Finanzierungsform.** Erfolgreiche Unternehmen verkaufen ihre Produkte und ihre Forderungen

Das Prinzip Factoring ist einfach: Ein Unternehmen verkauft seine offenen Forderungen und erhält dafür sofort den Rechnungsbetrag überwiesen. Der Kunde muss nicht wochenlang auf die Bezahlung seiner Forderungen warten, seine Außenstände werden innerhalb weniger Stunden zu Geld. Das Mittelstandsunternehmen kann damit sein Wachstum sofort finanzieren, saisonale Umsatzzwankungen ausgleichen und durch die Möglichkeit der Bilanzverkürzung sein Rating verbessern, und das alles in wenigen Schritten: einfach, schnell und günstig.

#### Wettbewerbsvorteile

Die durch Factoring bewirkte Liquiditätssteigerung stärkt die Schlagkraft des Mittelstandsunternehmens und kann zur positiven Unternehmensentwicklung entscheidend beitragen.

Ein Factoring-Kunde profitiert durch die Wettbewerbsvorteile, die er gegenüber seiner Konkurrenz erzielt: Sei es durch die Verbesserung der Liquidität, die Nutzung von Skonti beim Einkauf oder die Finanzierung der eigenen Expansion. In einer Branche mit saisonalen Schwankungen sind Unternehmen mit Factoring besonders im Vorteil, da sie immer umsatzkonform finanziert sind.

Factoring eignet sich für Unternehmen aller Betriebsgrößen und in unterschiedlichen Phasen. Weil sich Factoring dem Umsatz des Kunden anpasst, ist es für die Finanzierung von Wachstum besonders geeignet, da die Finanzierung mit der Expansion Schritt hält.



Factoring schafft Liquidität und Wachstum aber auch Wettbewerbsvorteile.

[Fotolia]

#### Factoringvarianten im Überblick:

- **Inhouse Factoring:** Bei dieser Factoringvariante steht die Finanzierung im Vordergrund. Forderungen aus Warenlieferungen und Dienstleistungen des Unternehmens werden von der Raiffeisen Factor Bank angekauft. Das Debitorenmanagement verbleibt beim Unternehmen.
- **Full Factoring:** Bei dieser Factoringvariante übernimmt die Raiffeisen Factor Bank zusätzlich zum Forderungsankauf auch das Debitorenmanagement und Mahnwesen des Unternehmens.

torenmanagement und Mahnwesen des Unternehmens.

- **Export Factoring:** Bei dieser Variante kauft und finanziert die Raiffeisen Factor Bank die Exportforderungen des Unternehmens und übernimmt bei Bedarf auch das Zahlungsausfallsrisiko. Im Export sind lange Zahlungsziele üblich. Viele ausländische Abnehmer sind es gewohnt, lange Zahlungsziele in Anspruch zu nehmen. Für Exportunternehmen ist es schwierig, die lange Zeit zwischen Lieferung und

Zahlung der Rechnungen zu überbrücken. Der Verkauf der Forderungen bringt dem Exporteur sofortige Liquidität und ermöglicht damit weiteres Wachstum. Auf den Punkt gebracht: Aus Forderungen mit langen Zahlungszielen wird Liquidität in wenigen Stunden.

Die Raiffeisen Factor Bank bietet der mittelständischen Wirtschaft aktive Beratung und individuelle Lösungen zu Factoring an. Mehr Informationen und Kontaktpersonen unter [www.raiffeisen-factorbank.at](http://www.raiffeisen-factorbank.at)

**Raiffeisen  
Factor Bank**



#### VORTEILE VON FACTORING

##### Chance für den Mittelstand:

Factoring besticht durch eine Vielzahl an Vorteilen und stärkt insgesamt die Schlagkraft eines Unternehmens

##### Wesentliche Vorteile durch Factoring:

- **Verbesserung der Liquidität:** Forderungen werden laufend angekauft, das Unternehmen verfügt sofort über die nötige Liquidität.
- **Dynamische Wachstumsmöglichkeiten** durch umsatzkonforme Finanzierung: Die Liquidität des Unternehmens passt sich der Umsatzentwicklung an und entspricht damit seinem Wachstum.
- **Risikoabsicherung der Außenstände:** Bei Übernahme des Delcredere-Risikos erfolgt eine Absicherung der offenen Forderungen innerhalb definierter Limits.
- **Verbesserung wichtiger Finanzkennzahlen:** Bei einem bilanzverkürzenden Verkauf der Forderungen kommt es zu einer Verbesserung des Bilanzbildes, wichtiger Finanzkennzahlen und somit des eigenen Ratings.
- **Absicherung der zukünftigen Unternehmensentwicklung.**